### EL ARTE DE CERRAR VENTAS PASOS A SEGUIR

#### **Encuesta**

Realice la encuesta para evaluar el grado de interes y la opinion del cliente 1)



Precio realce

Dar el precios y pagos de realce

## Justificar precios y pagos

Nos parace que es un precio muy justo por la calidad de nuestros productos.

3

Anunciar precios de super oferta 50%

Mencionar al cliente que esta super oferta es por tiempo limitado

## Comenzar con el contrato

Siempre tener los contratos a la mano



# Nombre de esposa o esposo

Muchas veces la decision la toman en pareja es por ello que se pregunta por el nombre de cualquiera de las dos personas

### **Datos generales**

Comenzamos a Ilenar el contrato con datos generales como: nombre completo, direccion, ciudad, correo electronico etc.

## Lugar y tiempo de entrega

Pregunte al cliente si le gustaria recibir en esta direccion o prefiere en otra.

Tambien se le pregunta si esta bien en una semana o prefiere en dos semanas

### Planes de pago

7 pagos
5 pagos
3 Pagos
Contado
Plan de apartado

(10)

### Firma de Contrato

Le pedimos su autografo a nuestro cliente